

視



々に仕事が減少。「当時はやむなく住宅リフォーム業を始めた」という。

個人向けの事業を開始し、開示されている情報が少ない塗装業界への信頼の薄さを実

「地域の人たちとのつながりが大切」。地元との信頼関係

構築を重要視し、きめ細やかなサービスを提供するほか、空き家対策についても問題解決へ向けた事業を思い描く。

志賀塗装は2001(平成

13)年までは法人向け事業を展開し、主に大手ゼネコンの下請け事業で収益を上げてき

たが、1999年ごろから徐



「地域とのつながりが重要」と話す  
志賀さん

しが・まさふみ いわき市出身。関西大社会学部卒。1995年に入社し、営業業務に従事、2011年から社長。

感した。きめ細やかな説明を心がけることを大切に感じるようになつた。現在は会員制のアフターサービスを設け、1人暮らしの高齢者らをフォロー。塗装に限らず清掃などの軽作業も請け負う。

東日本大震災が発生した11年、社長に就任した後、地域振興に向けた取り組みを加速させている。「愛するいわきの振興に向け、何ができるか」。今は全国的に問題になつている空き家対策へ向けた事業展開も展望

している。

きめ細やかさ、心がけ